

Siroco debuta en energía solar con una inversión de 12 millones de euros

RENOVABLES/ La sociedad de capital riesgo gestionada por Talenta adquiere dos proyectos fotovoltaicos en Castilla-La Mancha con una potencia instalada conjunta de 15,4 megavatios.

J. Orihuel. Barcelona

Siroco Capital diversifica su negocio *verde* y desembarca en energía solar. La sociedad de capital riesgo especializada en energías renovables, que hasta ahora solo invertía en parques eólicos, cierra sus primeras operaciones en proyectos fotovoltaicos.

El vehículo gestionado por la agencia de valores barcelonesa Talenta Gestión se ha estrenado en este segmento con la adquisición de dos plantas situadas en Castilla-La Mancha, que sumarán una potencia instalada de 15,4 megavatios (MW). Una de ellas está a punto de iniciar sus obras y la otra se encuentra todavía en fase de promoción,

El primer parque fotovoltaico se construye en la provincia de Ciudad Real, estará listo para entrar en explotación a finales del año que viene y tendrá cinco megavatios (MW) de potencia.

La segunda planta estará ubicada en la provincia de Guadalajara y contará con una potencia de 10,4 MW. Fuentes de Siroco explicaron que la promoción de este parque se encuentra en sus últimas fases y que está previsto que su construcción arranque a finales de 2020.

Las dos plantas representarán una inversión conjunta aproximada de 12 millones de euros por parte del vehículo inversor. En los dos casos, Siroco ha comprado el 90% de los proyectos fotovoltaicos a un promotor local, que conservará el 10% restante del ca-



Ignacio Moreno, director de Siroco (izquierda), y Jordi Jofre, máximo responsable de Talenta Gestión.

La compañía reparte sus primeros dividendos

- Siroco se fundó en 2015 y tiene como accionistas a *family office* catalanes. El fondo tiene una capacidad inversora de 24 millones.

- La firma ha entregado este año 1,5 millones a sus socios. Se trata del primer dividendo y supone una rentabilidad del 12%.

- Siroco mantiene sus planes de salir a cotizar a medio plazo al MAB, como mecanismo de liquidez para sus inversores.

pital y, bajo la supervisión del fondo, gestionará la construcción de las plantas y su futura entrada en explotación. En esta doble operación, Siroco ha contado con el asesoramiento legal del bufete RCD.

El hecho de que los proyectos no estén todavía en marcha explica que, a diferencia de lo que ocurre con las inversiones eólicas, Siroco adquiere posiciones mayoritarias en el segmento fotovoltaico, ya

que resulta necesario adoptar decisiones en todo lo relativo a las obras de las instalaciones, su financiación y su conexión a la red.

Siroco ya anunció en septiembre de 2018 su intención de introducirse en este negocio, tras constatar que la tecnología de las plantas fotovoltaicas se ha abaratado –y los precios siguen bajando–, lo que permite que los parques sean ahora rentables, sin de-

pendar, como ocurría antes, de las primas.

El objetivo de Siroco es apostar por proyectos fotovoltaicos de tamaño mediano y configurar, junto con los parques eólicos, una cartera amplia y diversificada.

Eficiencia energética

Siroco impulsará, además, instalaciones fotovoltaicas para autoconsumo –por ejemplo, en cubiertas de plan-

Compra a un promotor local el 90% de una planta en Guadalajara y otra en Ciudad Real

Entrará también en placas solares de autoconsumo a través de su filial de eficiencia energética

tas industriales o logísticas–, pero lo hará a través de la filial Siroco Eficiencia Energética, constituida a principios del verano (ver EXPANSIÓN Catalunya del 8 de julio). El fondo entiende que los cambios regulatorios en España, principalmente la eliminación del conocido como *impuesto al sol*, están dinamizando este negocio, que registrará durante los próximos años fuertes tasas de crecimiento.

La cartera de parques eólicos de Siroco suma actualmente una potencia de 172 MW, aunque, como no controla el 100% de las instalaciones, la potencia atribuible al fondo es inferior, y se sitúa en 51 MW. Estas cifras incluyen 50 MW –de los que nueve MW son atribuibles a la firma inversora– de instalaciones en fase de promoción.

Siroco Capital pretende también *engordar* su cartera eólica en este último capítulo con la adquisición de proyectos de futuros parques.

Luz verde de Competencia a la venta de Masvoz a Enreach

Expansión. Barcelona

La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) ha aprobado la compra de la operadora catalana de telecomunicaciones Masvoz por parte del grupo Enreach, proveedor holandés de comunicaciones unificadas, servicios en la nube, telefonía y datos.

La CNMC recibió el 22 de noviembre la notificación de la operación de compra de Masvoz y el pasado día 12 procedió a otorgar la autorización de la transacción en primera fase, informa *Europa Press*.

Masvoz, operador especializado en soluciones de comunicaciones en la nube para empresas, prevé que la integración en Enreach facilite la *exportación* de su tecnología de *contact center* a los 25 países en los que tiene presencia el grupo holandés (ver EXPANSIÓN Catalunya del 9 de diciembre).

Enreach, que entra en España con la adquisición de Masvoz, aglutina a compañías europeas del sector como Voiceworks, Swyx, ipnordic, Centile, Eazit y Network Telecom. El grupo tiene como principal accionista al fondo de capital riesgo Waterland.

Nueva etapa

Los fundadores de Masvoz seguirán al frente de la compañía catalana tras la venta a Enreach. Con setenta personas en plantilla, la operadora catalana alcanzó el pasado ejercicio unos ingresos de 22,33 millones de euros y registró un beneficio de 2,34 millones de euros.

CCOO considera “urgente” asignar un nuevo modelo a la planta de Nissan en Barcelona

Expansión. Barcelona

El sindicato CCOO instó ayer a la dirección de Nissan a asignar de manera “urgente” más producción a sus fábricas en España, unas plantas que, según reivindicó, ofrecen garantías para el desarrollo de nuevos modelos eléctricos y para avanzar en la conducción autónoma.

“Las necesidades son apremiantes en términos de producción y empleo; es urgente la necesidad de conocer nue-

vas producciones para las fábricas”, destacó el sindicato, informa *Efe*.

A la espera de que tanto la marca como la alianza Nissan-Renault-Mitsubishi hagan públicas en las próximas semanas las nuevas cargas de trabajo, CCOO subrayó: “Las decisiones deben tener en cuenta la necesidad de reforzar la apuesta de la alianza en Europa recuperando los niveles de producción de Barcelona”.

La fábrica de la Zona Franca de Barcelona, la más importante de Nissan en España, ha ido perdiendo carga de trabajo de manera paulatina el último año –ahora trabaja al 27% de su capacidad–, lo que ha acabado con la presen-

La factoría catalana, que funciona al 27%, necesita que se le adjudique en pocos meses un eléctrico

tación de un expediente de regulación de empleo (ERE) que plantea 600 prejubilaciones y bajas incentivadas.

En Cantabria

En paralelo, la dirección de la planta de Cantabria también ha presentado un ERE basado en prejubilaciones para hacer frente a la caída de la producción, que afecta alrededor de 80 trabajadores.

El sindicato ha configurado equipos de trabajo junto con



Planta de Nissan en la Zona Franca de Barcelona.

otras centrales, la administración pública y representantes de la empresa para hacer seguimiento de los proyectos que ayuden a resolver los problemas de Nissan en España.

En el pasado ejercicio fiscal, Nissan Motor Ibérica perdió 242 millones de euros debido a varios ajustes contables y registró una cifra de negocio de 3.243 millones de euros.